

HOTELCSOPORTOK

# Egy revenue-platform hotelcsoportoknak.

Multi-property láthatóság ugyanazokon a képernyőkön.  
Standardizált analitika a portfólión át. White-label és Enterprise  
opciók skálán működő csoportoknak.

---

Multi-property · standardized · white-label · API  
access

KIADÓ  
Assist Intelligence Kft.  
peaqlus.com ·  
sales@peaqlus.com

## A CSOPORT-SZINTŰ MUNKA

# Egy property = egyfajta munka. Tíz property = másfajta munka.

Több property revenue-jának futtatása operatíván más, mint egyet futtatni. Minden property-nek megvan a saját PMS-e, saját szezonális mintázata, saját versenytárs-set-je. A csoport-szintű view összerakása ma a legtöbb láncnál egy hétfő-reggeli Excel-gyakorlat. Ezt cseréltük le.

01

## Inkonzisztens riportálás

Property A GM-je Excel-t küld. Property B RM-je PDF-et. Property C másik rate-shopping eszközt használ. Minden riport más metrikákkal, más definíciókkal, más periódusokkal. A csoport-szintű áttekintés fordítást igényel — minden héten.

02

## Cross-property benchmarking

"C property pickup-teljesítménye jó vagy rossz?" attól függ, hogy A és B mit tett összehasonlíthatóan. Portfólió-szintű standardizált analitika nélkül a cross-property összehasonlítás megérzés.

03

## Best-practice terjedés lassú

A property kifundál egy okos pricing-megközelítést. A lánc 3 hónappal később tanul róla az év-végi áttekintésen. A 90 napos késleltetés „valaki felfedezett valami hasznosat” és „a többi property is alkalmazza” között tiszta veszteség.

04

## Multi-currency, multi-régió

Property-k különböző devizákban, piacokon, versenytárs-set-tel. Csoport-szintű riport egy devizát akar; property-szintű döntés a lokálist. Összekeverve infó veszik.

## GROUP-SPECIFIKUS KÉPESSÉGEK

## Négy hely, ahol a portfólió-munka **láthatóvá válik.**

### 01 – STANDARDIZÁLT ANALITIKA

#### Ugyanazok a képernyők, minden hotelnél

Minden property ugyanazokat az Insight dashboard-okat futtatja, ugyanazokkal a riport-definíciókkal, ugyanazzal a pickup-tracking-gel, ugyanazzal a forecast-struktúrával. A hétfő-reggeli fordítás-munka eltűnik — A és D property GM-je ugyanazokat a metrikákat nézi, ugyanúgy elnevezve, ugyanúgy számolva. A csoport-áttekintés tényekkel indul, nem interpretációval.

### 02 – MULTI-PROPERTY DASHBOARD

#### Group view + property drill-down

Az Enterprise tier multi-property dashboard-ot ad — minden hoteled egymás mellett, heti KPI-okkal, állapot-indikátorokkal és property-szintű részletes lefúrással kattintásra. Hasonlítsd össze C pickup-ját A-ével egy kattintással. Görgesd fel csoport-totálra. Jelöld meg a property-t ami csúszik, mielőtt az év-végi áttekintés felszínre hozza.

### 03 – CROSS-PORTFOLIO DECISIONS

#### Ami működik, terjed. Ami jön, megosztva.

Az egy property-n loggolt döntések csoport-szerte láthatók (megfelelő access controllal). Amikor A RM-je sikeres pricing-megközelítést azonosít mellékszezon corporate-re, a Decision audit felfedezhetővé teszi B csapatának. Best-practice terjedés napok alatt, nem negyedévek alatt. Ugyanez az Event Calendaron: ha egy admin a csoportban event-et flagel, minden subscribed property látja.

### 04 – MULTI-CURRENCY RIPORT

#### Lokális a döntésekhez, csoport az áttekintéshez

Minden property a lokális devizájában riportol property-szintű döntésekhez. A csoport-szintű dashboard-ok egy reporting devizára gördülnek (te választod). A multi-currency konverzió ECB napi árfolyamot használ — a történeti adat a foglalás napján érvényes árfolyamon megőrzve, így a historikus riport stabil.

MIT KAPSZ A PORTFÓLIÓN ÁT

## A teljes revenue lifecycle. Minden property-n.

A multi-property képességeken felül minden property a teljes Peaqlus platformot kapja — ugyanaz a snapshot foundation, BI, Insights, Pulse AI, Decisions minden hotelnél.

A MEGOLDÁS KERETRENDSZERE

### Signal → Decision → Action → Outcome

01

#### Signal

Insights minden property-n, csoport-szintű riasztások.

02

#### Decision

Portfólión átívelő Decisions audit, megosztott Event Calendar.

03

#### Action

Standardizált pricing-folyamat, sales pipeline mind a property-ken.

04

#### Outcome

Forecast-pontosság per property, csoport-szintű revenue terv-tény.

A portfólió-szintű view nem egy add-on — a platform alap-szintű képessége.

## ENTERPRISE PRICING

## Csoport-skálára — sales-szel egyeztetve.

A multi-property árazás portfólió-méret szerint skálázódik, nem property-nkénti költség-halmazként. Az Enterprise tier tartalmazza a multi-property dashboard-ot, white-label opciókat, API hozzáférést és dedikált success manager-t. A konkrét árazás portfólió-mérettől, deployment modelltől és white-label igényektől függ.

### PROPERTY-SZINT

#### Minden hotel a Pro tier-en

A legtöbb csoport-tag property a Pro tier-en fut (€334/hó 49 szoba alatt, €374 300+ szobánál) — teljes Peaqplus platform a saját adatán. A property GM-jei és RM-jei saját bejelentkezést kapnak.

### CSOPORT-SZINT

#### Multi-property dashboard

Központi view minden property-ről, weekly KPI-okkal, cross-property összehasonlítással, drill-down-nal. Egyetlen reporting devizában, automatikus FX-konverzióval.

### WHITE-LABEL OPCIO

#### A te brand-ed alatt

Peaqplus deployolva a te logod, színeid, domain-ed alatt. Multi-property dashboard belső használatra. Hasznos ha customer-facing termék része vagy operator csoportoknál.

### API HOZZÁFÉRÉS

#### Integráció a meglévő BI-vel

REST API minden Peaqplus adatra. Integráld a meglévő BI-eszközeiddel (Tableau, Power BI), data warehouse-szal vagy belső dashboard-okkal. Dedikált success manager segít a deployment-ben.

### Lásd a Peaqplus-t a te csoport-adatodon.

60 perces csoport-demón 2–3 property-det átfutjuk az élő demo-környezeten, demonstráljuk a multi-property dashboardot, és átbeszéljük a deployment modellt ami illik a csoport-struktúrádhoz. Hozd a központi csapatot és property-szintű operátorokat.

[sales@peaqplus.com](mailto:sales@peaqplus.com)